

Milan Apartment Rental sceglie IDEaS per massimizzare revenue

- Un operatore milanese nel settore degli appartamenti sceglie IDEaS G3 RMS per promuovere la crescita

Milano - Aprile 11, 2018 - [IDEaS Revenue Solutions](#), fornitore leader nel settore delle soluzioni software e dei servizi di consulenza innovativi per il revenue management, è lieta di annunciare che Milan Apartment Rental ha scelto [IDEaS G3 Revenue Management System \(G3 RMS\)](#), la soluzione di revenue management più diffusa del settore, per massimizzare la crescita del revenue e diventare più competitivi.

Milan Apartment Rental è un'impresa indipendente che gestisce appartamenti arredati, destinati a locazioni sia brevi, sia lunghe ad uso foresteria, di cui 28 nelle vicinanze della stazione Centrale ed ulteriori appartamenti in altre zone centrali di Milano. Con una domanda che varia nei giorni feriali e nei weekend, il titolare sapeva che, per ottimizzare il revenue, era necessario individuare la struttura della domanda stessa.

"IDEaS G3 RMS è l'unico sistema in grado di prevedere la domanda e predisporre strategie indipendenti per diverse tipologie di camere", ha affermato Alessandro Wilcke, titolare di Milan Apartment Rental. "Con la funzionalità di G3 RMS dedicata alle tipologie di camere posso impostare automaticamente i prezzi per le diverse tipologie con molti mesi di anticipo. In passato ero costretto a svolgere questa procedura manualmente e soltanto pochi giorni prima."

Alessandro ha un passato come dirigente di una società Fortune 500 e questa esperienza professionale gli ha dato l'opportunità di acquisire una conoscenza a livello aziendale dei software di analisi SAS®. In un settore come quello alberghiero, sapeva che l'utilizzo di un software di analisi era indispensabile per promuovere la crescita della sua neonata azienda. Dopo aver passato in rassegna i fornitori e le rispettive strutture del pricing, Alessandro ha scelto IDEaS G3 RMS come il sistema più adatto a un operatore indipendente come lui, sia in termini di funzionalità che di convenienza.

"L'automazione del pricing e del forecasting della domanda sarà una rivoluzione per il nostro modo di operare", ha aggiunto. "Non prevediamo soltanto un aumento del revenue, ma anche una maggiore disponibilità di tempo per rendere più competitiva l'azienda. Dal punto di vista strategico, questo vantaggio consente a Milan Apartment Rental di giocare ad armi pari e competere con gli altri operatori, più grandi e noti, che sono presenti nel centro di Milano e che dispongono di maggiori risorse. IDEaS G3 RMS è la mia arma segreta."

Le soluzioni IDeaS, basate su sistemi di analisi avanzati e frutto di trent'anni di innovazione nelle tecnologie per il settore alberghiero, danno ai clienti un quadro preciso dei dati della propria azienda grazie a strategie di ottimizzazione, forecasting e pricing, che consentono di assumere un maggior controllo sulle prestazioni aziendali.

"Per noi è un onore sapere che Milan Apartment Rental ha scelto IDeaS G3 RMS per avere una marcia in più rispetto alla concorrenza" ha dichiarato Fabian Specht, Direttore generale di IDeaS per l'area EMEA. "L'esclusiva funzionalità per le tipologie di camere sarà un indiscutibile vantaggio per Alessandro e il suo team."

Informazioni su Milan Apartment Rental

Milan Apartment Rental è il nome commerciale e il sito web di Myland s.a.s. di IIIRE S.r.l., che gestisce 28 appartamenti vicino alle principali stazioni di Milano (Milano Centrale e Milano Porta Garibaldi), oltre a diversi appartamenti in altre zone della città. www.MilanApartmentRental.it

Chi è IDeaS

Con oltre 1.600.000 camere, i cui prezzi vengono definiti ogni giorno nei suoi sistemi avanzati, IDeaS Revenue Solutions è leader nel settore delle soluzioni software e dei servizi di consulenza innovativi per il revenue management. In collaborazione con SAS® e grazie a quasi trent'anni di esperienza, IDeaS è orgogliosa di sostenere più di 10.000 clienti in 111 paesi e di offrire continuamente agli operatori del settore alberghiero soluzioni intelligenti per la gestione dei dati che stanno alla base dei prezzi degli hotels.

IDeaS consente ai clienti di costruire e mantenere una cultura di revenue management, dalle singole entità a proprietà di fama mondiale, concentrandosi su una semplice promessa: la garanzia di un revenue più elevato. IDeaS dispone delle conoscenze, della competenza e della maturità necessarie per sfruttare i principi collaudati del revenue management insieme all'analisi di nuova generazione, allo scopo di offrire opportunità di revenue più semplici, approfondite e redditizie non solo per le camere, ma per l'intero settore alberghiero. Maggiori informazioni sono disponibili sul sito www.ideas.com